

AKTUELLA NYEMISSIONER

Information och annonsbokning: Boe Media AB, tel 08-661 00 69

Iconovo noterar sig på First North och flyttar fram positionerna ytterligare

Lundabaserade bolaget Iconovo utvecklar produktportföljen och utvidgar organisationen. Allt för att snabbare utveckla kostnadseffektiva produkter och ta fram framtidens flerkombinationsläkemedel för KOL- och astmasjuka. Till den satsningen behöver bolaget nytt kapital och bjuder därför in fler ägare.

– Sedan avtalet med Amneal Pharmaceuticals har vi flyttat fram våra positioner ytterligare och kan nu befästa vår unika ställning som en ledande aktör inom inhalerad generika, säger Orest Lastow, vd för Iconovo.

I dag genomgår marknaden för inhalerbara läkemedel en förändring, där patenten för flera av de bäst säljande produkterna upphör. Marknaden ligger med andra ord öppen för bolag som lyckas utveckla generika - men få är de som har den nödvändiga kompetensen kring utvecklingen av inhalatorer. En kompetens som är en avgörande del i Iconovos produkt-erbjudande, förklarar Orest Lastow.

– Många av de stora generikabolagen är duktiga på att tillverka och sälja läkemedel, men saknar i de allra flesta fall kompetens kring utvecklingen av inhalatorer. Här har vi ett kunskapsförsprång. Flera av grundarna i vårt bolag var med och utvecklade inhalatorer till AstraZenecas läkemedel Symbicort, som är ett av världens bäst säljande inhalationsläkemedel, säger han och lägger fram några ytterligare argument:

– Att designa en inhalator som ger en korrekt dos är komplicerat. Vidare är formuleringen av inhalationsläkemedlet komplicerat och kostsamt. Att utveckla en egen inhalator i egen regi innebär en betydande risk för förseningar eller att inhalatorn inte fungerar tillräckligt väl och därmed inte godkänns av läkemedelsmyndigheterna. Då har bolaget redan lagt ner stora pengar.

– När vi startade Iconovo såg vi därför ett tydligt behov av en fristående aktör med ledande kompetens inom utveckling av inhalatorer. Det är en av våra styrkor. Vi har haft med oss kunskapen från dag ett och dessutom tjänat pengar under hela vår resa.

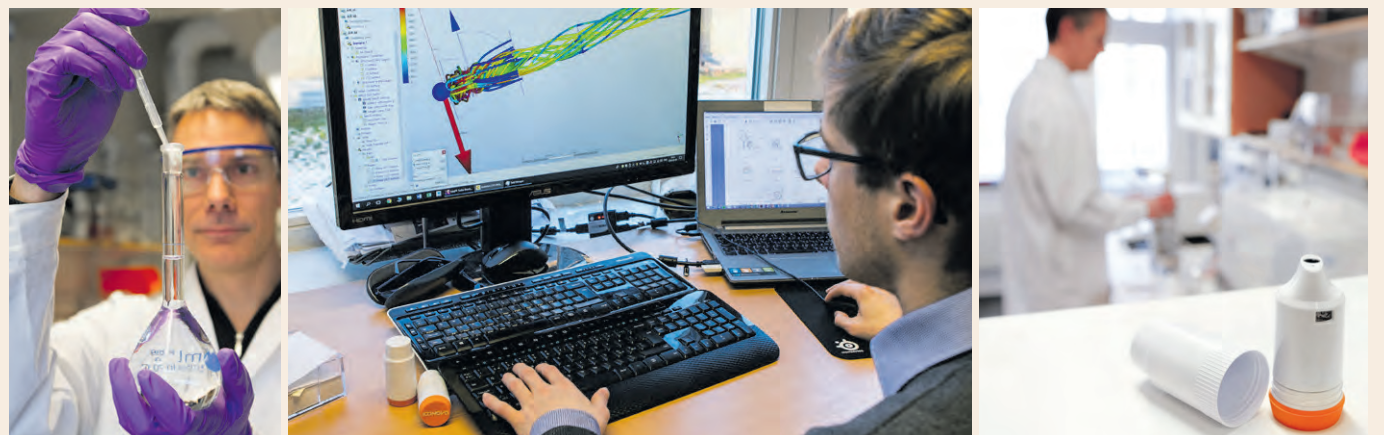
Kunskap och erfarenhet bär frukt

Bolagets kontinuerliga kontakter med en rad generikabolag runt om i världen började tidigt bära frukt.

– Under 2016 ingick vi vårt första licens- och utvecklingsavtal med det amerikanska generikabolaget Amneal Pharmaceuticals. Avtalet var ett betydande steg då det, förutom löpande ersättning för produktutveckling och framtida royalty, innebar en viktig validering av vårt bolag och affärsidé.

Sedan avtalet med Amneal Pharmaceuticals har bolaget flyttat fram sina positioner ytterligare. Man har investerat i utrustning och gjort flera viktiga rekryteringar och breddat sitt erbjudande till att även inkludera läkemedelsformulering.

– Vi kan idag erbjuda våra kunder en komplett produkt bestående av både inhalator och läkemedelsformulering, vilket



Produktutveckling är Iconovos kärnkompetens. Nu siktar bolaget på att utveckla nya inhalatorer som ska klara upp till fyra verksamma substanser i en och samma inhalator, något som är helt unikt.

“Vi har ett kunskapsförsprång när patenten för flera av de bästsäljande produkterna upphör”

innebär att Iconovo har ett starkt och unikt erbjudande. Våra produkter kombinerar teknisk komplexitet med användarvänlig och attraktiv design, säger Orest Lastow och tillägger en av bolagets konkurrensfördelar – att ha hela utvecklingskedjan i samma lokaler.

Satsningen visade sig vara riktig. I slutet av 2017, tecknade Iconovo ett licens- och utvecklingsavtal med det indiska generikabolaget Intas Pharmaceuticals

– Våra kunder tycker om att vi har hela kunskapskedjan in-house – det garanterar en hög kvalitet genom hela processen. Inte minst är det kostnadseffektivt och säkert.

Redo för nästa kliv

Det finns alltså goda förutsättningar att fortsätta etablera Iconovo som ett snabbt växande bolag med tilltagande lönsamhet. Orest Lastow berättar att bolaget ruvar på en rad nya produkter som marknaden saknar; bland annat en inhalator för tre eller till och med fyra, inhalationsläkemedel. Den lösningen är redan inom räckhåll.

– Nästa mål är att utveckla en torr-

pulverinhalator med två reservoarer designad för flerkombinationsläkemedel. Vår produkt ICOres har två separata reservoarer för de aktiva substanserna, vilket möjliggör en kombination av upp till fyra verksamma substanser samtidigt, något som är helt unikt i sitt slag.

En inhalator för engångsbruk baserad på en egenutvecklad och patenterad teknik finns också på utvecklingskartan.

– Inhalatorn ICOone är framtagen för engångsanvändning av torrpulverbaserade vacciner, vilket innebär ett nytt segment för bolaget. Över hela världen administreras cirka 16 miljarder injektioner varje år, med nålar och sprutor som inte alltid hanteras på ett korrekt sätt efter användning. Detta medför risk för skada, smittspridning och möjligheter till olaglig återanvändning. Hantering av sprutor vid vaccinering, vilket är ett extra stort problem i utvecklingsländer, skulle kunna elimineras med vår produkt, säger Orest Lastow.

Bra erbjudande för nya investerare

Inga sprutor eller krav på sterilitet och kylförvaring, eller behov av utbildad personal och hantering av högriskavfall – det innebär stora kostnadsbesparingar, menar Orest Lastow. En produkt som också beräknas bli en storsäljare är en inhalator som kan interagera med till exempel en app i en mobiltelefon, för att kontrollera att läkemedlet tas i rätt mängd och vid rätt tidpunkt.

Med den här innovationsrikedomen tar

bolaget sats mot nya mål: ett speciallab med ny utrustning ska byggas, nya medarbetare ska rekryteras och en bred portfölj av produkter ska lanseras inom kort.

– Vi har redan skrivit två avtal och vi ser goda möjligheter att ingå ytterligare avtal. Sedan ser vi en betydande intäktspotential som ska resultera i en hög och uthållig lönsamhet. Vi har haft positivt resultat två år i rad och att investera i Iconovo är en mycket lägre risk – jämfört med många andra nystartade företag inom life science. Så sammantaget bedömer vi att vi har ett bra erbjudande för nya investerare.



– Sedan avtalet med Amneal Pharmaceuticals har vi flyttat fram våra positioner ytterligare. Vi kan idag erbjuda ett komplett erbjudande bestående av både inhalator och läkemedelsformulering, vilket innebär att Iconovo har ett starkt och unikt erbjudande, säger Orest Lastow.

ERBJUDANDET I SAMMANDRAG

Emissionsvolym: 40,4 MSEK

Antal aktier i emissionen: 1 050 000 st

Teckningskurs: 38,50 SEK per aktie

Sista teckningsdag: 23 mars 2018

Marknadsplats: First North

Memorandum: www.iconovo.com

ICONOVO